

LE PACK DE 4

TEXTE DEPOSE A LA SACD

Son utilisation est soumise à l'autorisation de l'auteur via la SACD

Pour plus de précisions et pour obtenir la suite de cet extrait:

christian.moriat@orange.fr

Dialogue : pour 2H

Humour réaliste

Durée : 3mn30

Le Vendeur : Désolé, Monsieur. Nous ne pouvons pas faire d'exceptions. Nous ne voudrions pas faire de précédents.

L'Acheteur : M'enfin ! Je n'ai pas besoin de 4 voitures. Alors qu'une seule me suffit !

Le Vendeur : Toutes nos automobiles sont vendues par lots de 4, de 8 ou de 16, Monsieur. En aucun cas, nous ne pouvons vous les vendre à l'unité.

L'Acheteur : Et pourquoi donc ?

Le Vendeur : Pour rendre service à la clientèle.

L'Acheteur : Et pour rendre service... un peu à vous aussi ?

Le Vendeur : Même pas, Monsieur. Même pas. Nous sommes perdants.

L'Acheteur : J'ai besoin qu'on m'explique.

Le Vendeur : Au lieu d'acheter un lot de 4 voitures à 80 000 euros seulement, si on les vendait une par une, ce n'est pas 20 000 que le client aurait à déboursier, mais 30... ! CQFD. Vous êtes gagnant.

L'Acheteur : Si je comprends bien : en achetant le lot de 4, je gagne 40 000 euros ?

Le Vendeur : Exactement. Plus vous dépensez, plus vous gagnez !

L'Acheteur : C'est tentant.

Le Vendeur : Laissez-vous tenter.

L'Acheteur : Je voudrais bien... mais...pour gagner 40 000 euros, je dois tout de même en déboursier... (*Soupirant*) 80.

Le Vendeur : Vous vous rendez compte de l'effort commercial que nous consentons ?

L'Acheteur : C'est cher.

Le Vendeur : Le lot de 4 est cher. Mais, ramené à l'unité, la voiture est bon marché.

L'Acheteur : A quoi me sert le prix à l'unité, si je ne puis acquérir le lot entier ?

Le Vendeur : Mettez-vous à plusieurs.

L'Acheteur : Je ne connais personne.

Le Vendeur : Achetez les 4. Gardez-en une. Revendez les 3.

L'Acheteur : Je vais avoir du mal à payer.

Le Vendeur : Empruntez.

L'Acheteur : Je suis surendetté.

Le Vendeur : On pourrait s'entendre.

L'Acheteur : Puis... j'ai un garage pour une auto. Pas pour 4.

Le Vendeur : Laissez-les dehors.

L'Acheteur : On va me les voler.

Le Vendeur : Assurez-les.

L'Acheteur : (*Après réflexion*) C'est vrai que j'ai besoin d'une voiture pour aller travailler.

Le Vendeur : Voyez bien...M'enfin, Monsieur ! Si de notre côté, nous faisons un effort. Vous pourriez en faire un aussi, du vôtre !

L'Acheteur : Des efforts, j'en fais tous les jours.

Le Vendeur : Vous, les clients, vous êtes marrants. Vous voudriez le beurre et l'argent du beurre.

L'Acheteur : Quand le prix du beurre aura rattrapé celui de la voiture, on en reparlera.

Le Vendeur : Ca va venir.

L'Acheteur : Faut ... faut que je réfléchisse...

Le Vendeur : Soyez réaliste ! Les

Pour l'intégralité du sketch, contactez :
christian.moriat@orange.f